

MEMO

วันที่ 1 กรกฎาคม 2567

เรื่อง ร้าน Mibro ขออนุมัติเข้าร่วม Program Seller Barter และ Premium Package (LAZADA)

เรียน 1.แผนกบัญชี ลายเซ็น _____ รับทราบ
2.แผนกบัญชี Support ลายเซ็น _____ รับทราบ
3.Sales Mibro ลายเซ็น กวัน _____ รับทราบ

วัตถุประสงค์

☒ เพื่อทราบ ☒ เพื่อดำเนินการ ☐ เพื่อบันทึก
☒ เพื่อการอนุมัติของท่าน ☐ อื่นๆ

รายละเอียด

เนื่องจากทางลาซาด้าได้มีการเสนอผู้ขายให้เข้าร่วมโปรแกรม Seller Barter เพื่อรับสิทธิในการซื้อ Premium package สำหรับลดค่าธรรมเนียมในการเข้าร่วมโปรแกรมส่งเสริม กับลาซาด้าโบนัส โดยจะเริ่มวันที่ 1 กรกฎาคม 2567 เป็นต้นไป

รายละเอียดค่าธรรมเนียมของ Premium package ดังนี้

โปรแกรม	ค่าธรรมเนียมแบบปกติ	ค่าธรรมเนียมแพ็คเกจ
ค่าธรรมเนียมส่งเสริม	5-6%	3.5%
ค่าธรรมเนียมคูปองแคมเปญ (ลาซาด้าโบนัส)	5%	(จากปกติรวมกัน 10-11% ในช่วงแคมเปญ)

*Remark 1. เรท 3.5% นี้เฉพาะร้าน Mibro เท่านั้น

2. ในกรณีที่ผู้ขาย ขายสินค้าได้ในช่วงที่ไม่ใช้วันแคมเปญค่าธรรมเนียมก็จะถูกคิด 3.5% เท่าเดิม

ข้อกำหนด

1. ผู้ขายจะต้องทำยอดขายให้ได้ตาม Target ที่ลาซาด้ากำหนดให้ในแต่ละเดือน Target โดยจะไม่เท่ากัน (ตามตารางแนบ)

	JUL	AUG	SEP
Target	604,000.00	565,000.00	609,000.00

2. ค่าธรรมเนียมการเข้าร่วมรายเดือน ผู้ขายตกลงที่จะให้ลาซาด้าหักค่าธรรมเนียมการเข้าร่วมตามข้อกำหนด และได้รับเครดิตเครื่องโปรโมตสินค้าอายุการใช้งาน 45 วันนับจากวันที่ได้รับ (ตามตารางแนบ)

	JUL	AUG	SEP
ค่าธรรมเนียมจะถูกหักทุกวันที่ 1 ของทุกเดือน	18,905.20	17,684.50	19,061.70
ค่าธรรมเนียม%	3.13%	3.13%	3.13%
คืนเป็นเครดิต LSS ภายใน 48 ชั่วโมง	18,905.20	17,684.50	19,061.70

MEMO

วันที่ 1 กรกฎาคม 2567

เรื่อง ร้าน Mibro ขออนุมัติเข้าร่วม Program Seller Barter และ Premium Package

สิทธิประโยชน์

1. เครดิตเครื่องมือโปรโมตสินค้า (LSS) : โดยค่าธรรมเนียมการเข้าร่วมจะถูกเปลี่ยนเป็นเครดิต LSS เพื่อกระตุ้นยอดขายร้านค้านักค้า
2. เครดิตคูปองร้านค้า (Co-Sup Voucher) ลาชาต้าออก 50 / ร้านค้าออก 50 : เมื่อร้านค้าบรรลุเป้าหมายยอดขาย $\geq 100\%$
เครดิตคูปองร้านค้า: 2% จากยอดขายสุทธิ (สูงสุดที่ค่าธรรมเนียมการร่วมแพ็คเกจหลัก)
3. สิทธิในการเข้าร่วม Premium package (โปรแกรมส่งฟรี + คูปองแคมเปญ หรือโบนัส) จาก 10-11% โดยค่าธรรมเนียมจะถูกลดลงเหลือ 3.5%

Payment Terms ค่าธรรมเนียมของ Seller Barter และ Premium package

1. ร้านค้าจะถูกเรียกเก็บค่าธรรมเนียมการเข้าร่วมในวันที่ 1 ของทุกเดือน โดยค่าธรรมเนียมจะถูกหักจากยอดขายที่สามารถเช็คได้รายการงานเงินจากระบบ **Seller Center “การเงิน”**
2. ค่าธรรมเนียมการเข้าร่วม Premium Package จะถูกเรียกเก็บเมื่อคำสั่งซื้อจัดส่งสำเร็จ

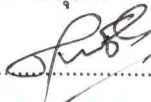
เพิ่มเติม

ในกรณีที่ทางร้านค้าไม่สามารถปฏิบัติตามข้อตกลงได้

- ทางลาชาต้าจะมีการประเมินร้านค้าที่เข้าร่วมโปรแกรมในทุกไตรมาส หากร้านค้าไม่สามารถปฏิบัติตามข้อตกลงได้อย่างสม่ำเสมอ ร้านค้ามีสิทธิ์ที่จะถูกเชิญให้ออกจากโปรแกรม Seller Barter Program (SBP) หลังจบไตรมาส 2 สัปดาห์

๙ ลงคะแนนไปเมื่อวันที่ 27 มิถุนายน 2567

จึงเรียนมาเพื่อทราบ และขออนุมัติ

ผู้จัดทำ	อนุมัติ	อนุมัติ
ลงชื่อ จูติพร คงขาว	ลงชื่อ 	ลงชื่อ 
ตำแหน่ง Sales Coordinator	ตำแหน่ง Brand Manager	ตำแหน่ง General Manager
วันที่ 1 กรกฎาคม 2567	วันที่ 01 ก.ค. 2567	วันที่ 01 ก.ค. 2567